a didáctica guía didác guía didáctica guía di tica guía didáctica guí dáctica guía didáctica a didá gui tica Iniciación al comercio internacional guía di tica guía didáctica guí dáctica guía didáctica a didáctica guía didac guía didáctica guía di tica guia didác dáctica guía dio tica quía

## **Objetivos**

## Objetivo General

- Dotar de las herramientas necesarias para iniciarse en los mercados exteriores.
- Conocer los pasos necesarios para encontrar un mercado y exportar.

## Objetivos Específicos

- Conocer las principales ideas de la internacionalización.
- Identificar y analizar las capacidades internas de su empresa de cara a la internacionalización.
- Conocer los pros y los contras de la internacionalización empresarial y de sus modos.
- Conocer las variables de estudio a la hora de elegir el mercado de destino.
- Aprender a buscar y analizar la información referente a los mercados internacionales.
- Conocer los distintos organismos e instrumentos de apoyo a la internacionalización empresarial.
- Conocer las herramientas de marketing mix: Producto, precio, mercado y promoción.

## Contenidos

Iniciación al comercio internacional	Tiempo estimado
<ul> <li>Unidad 1: La internacionalización empresarial</li> <li>La internacionalización de la empresa; un reto, un riesgo, una necesidad.</li> <li>Concepto de internacionalización empresarial.</li> <li>Características del proceso de internacionalización empresarial.</li> <li>Razones internas para la internacionalización.</li> <li>Razones externas para la internacionalización.</li> <li>¿Qué es exportar?</li> <li>¿Pueden exportar todas las Pymes?</li> <li>¿Por qué exportar?</li> <li>Ventajas de la exportación.</li> <li>Inconvenientes de la exportación.</li> <li>Diagnóstico de arranque a la internacionalización.</li> <li>Las diferencias en los mercados</li> </ul>	9,30 horas
Cuestionario de Autoevaluación UA 01	30 minutos
Actividad de Evaluación UA 01	1 hora
Tiempo total de la unidad	11 horas
<ul> <li>Unidad 2: Selección de mercados exteriores</li> <li>Factores de la investigación.</li> <li>¿Qué factores analizar en los mercados investigados?</li> <li>Análisis y características de la información.</li> <li>Métodos de investigación. <ul> <li>Técnicas.</li> </ul> </li> <li>Selección de la información.</li> <li>Etapas de la investigación. <ul> <li>Selección de mercados favorables.</li> <li>Estudio de mercado de los países seleccionados.</li> <li>Selección de mercados objetivo.</li> </ul> </li> </ul>	8,30 horas
Cuestionario de Autoevaluación UA 02	30 minutos
Actividad de Evaluación UA 02	1 hora
Tiempo total de la unidad	10 horas

<ul> <li>Unidad 3: Fuentes de información de mercados exteriores</li> <li>ICEX.</li> <li>Otros recursos de información a la exportación.</li> <li>Directorio de empresas Exportadoras e importadoras.</li> </ul>	4,30 horas
Cuestionario de Autoevaluación UA 03	30 minutos
Actividad de Evaluación UA 03	1 hora
Tiempo total de la unidad	6 horas
<ul> <li>Unidad 4: Instrumentos de apoyo a la internacionalización</li> <li>Instituciones y administraciones.         <ul> <li>Empresas públicas u organismos por Comunidad Autónoma.</li> </ul> </li> <li>Mecanismos de apoyo desde las Administraciones Públicas.</li> <li>Cámaras de comercio y asociaciones empresariales.         <ul> <li>Cámaras de comercio.</li> <li>Asociaciones empresariales.</li> </ul> </li> </ul>	5,30 horas
Cuestionario de Autoevaluación UA 04	30 minutos
Actividad de Evaluación UA 04	1 hora
Tiempo total de la unidad	7 horas
<ul> <li>Unidad 5: Principales formas de entrada en los mercados exteriores</li> <li>Factores que inciden en la forma de entrada. <ul> <li>Recursos y capacidades.</li> <li>Objetivos.</li> <li>Mercados destino.</li> </ul> </li> <li>Principales formas de entrada. <ul> <li>Exportación.</li> <li>La exportación indirecta.</li> <li>La exportación directa.</li> <li>Alianzas y acuerdos de cooperación (exportación concertada).</li> <li>Inversión directa en el exterior.</li> </ul> </li> <li>Selección de las formas de entrada. <ul> <li>Variables internas.</li> <li>Variables externas.</li> </ul> </li> </ul>	9,30 horas
Cuestionario de Autoevaluación UA 05	30 minutos

Actividad de Evaluación UA 05	1 hora
Tiempo total de la unidad	11 horas
<ul> <li>Producto.</li> <li>Precio.</li> <li>Criterios para la fijación de precios.</li> <li>Distribución.</li> <li>Promoción.</li> <li>Misiones comerciales directas.</li> <li>Agendas de instituciones.</li> <li>Agendas de la propia empresa.</li> <li>Misiones comerciales inversas.</li> <li>Asistencia a ferias internacionales.</li> <li>Participación individual o agrupada.</li> <li>Acciones previas a la feria.</li> <li>Acciones a realizar tras la feria.</li> <li>Promoción en punto de venta.</li> <li>La promoción sectorial.</li> <li>La promoción por internet.</li> <li>Plan de Marketing Internacional.</li> <li>Casos de éxito.</li> </ul>	12,30 horas
Cuestionario de Autoevaluación UA 06	30 minutos
Actividad de Evaluación UA 06	1 hora
Tiempo total de la unidad	14 horas
Examen final	1 hora
6 unidades	60 horas